

La solución completa para Sourcing y Procurement

La solución de e-procurement de BiSourcing proporciona la capacidad de realizar procesos de negociación de extremo a extremo para las diferentes etapas del proceso de abastecimiento desde la recopilación de requisitos para el despliegue del contrato, incluyendo la identificación de los proveedores, la evaluación y la gestión de las solicitudes.

Los compradores llevan a cabo su actividad de principio a fin con claridad, y con la facilidad de crear un proyecto de abastecimiento con unos pocos clics.

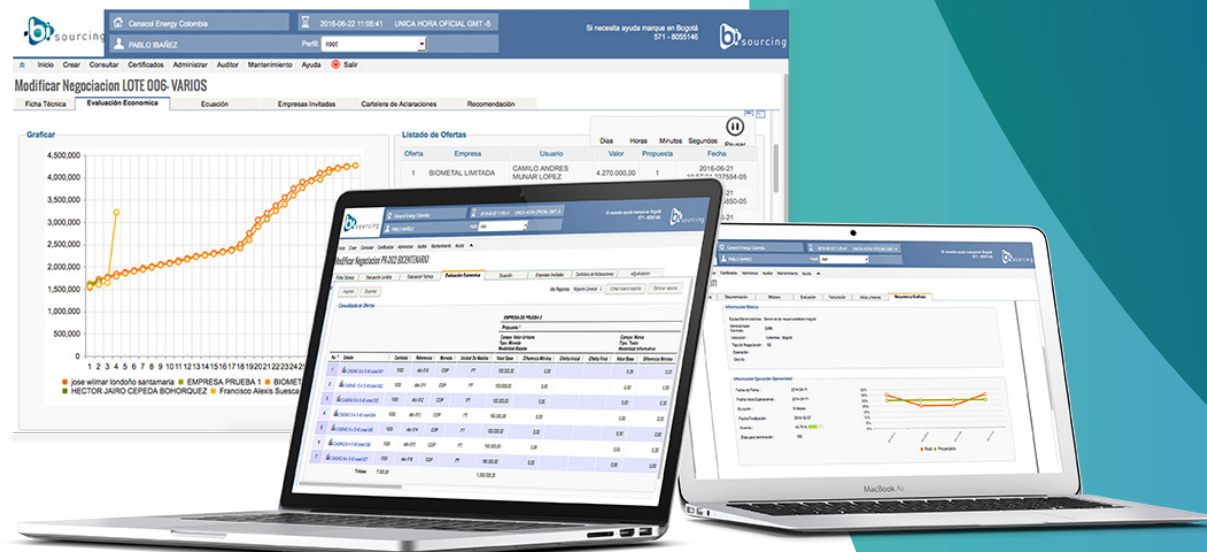
BiSourcing permite seguir de cerca las actividades de los proveedores, gracias a un poderoso motor auditor, definir diferentes etapas para la recepción de ofertas y la definición de responsables heterogéneos para evaluar las propuestas de los proveedores. Adicionalmente permite la apertura de procesos derivados de negociación (nuevas rondas).

Al cierre del proceso, los compradores cuentan con herramientas de análisis comparativo de propuestas sobre la base de criterios cualitativos y cuantitativos que permiten la selección de la oferta más favorable.

BiSourcing proporciona reportes y herramientas de análisis con información valiosa para la toma de decisiones estratégicas.

VENTAJAS

- » Genere ambientes transparentes de negociación con proveedores.
- » Evalúe las ofertas directamente en línea.
- » Disminuya la carga operativa de sus recursos.
- » Obtenga el mejor valor del mercado mediante eventos de competencia abierta.



Capacidades

- ▶ Establecimiento de múltiples periodos para recepción de propuestas y documentación (Jurídica, Financiera, HSE, Técnica y Comercial) bajo las modalidades (Pasa/No Pasa) y Ponderadas.
- ▶ Definición de evaluadores y criterios independientes para cada etapa de evaluación.
- ▶ Recepción de ofertas comerciales bajo las modalidades de RF(x), Sondeos de mercado o Subasta Electrónica, de acuerdo a la estrategia establecida.



- ▶ Presentación de informes comparativos de las diferentes propuestas.
- ▶ Cartelera pública para la radicación de solicitud de aclaraciones y respuestas durante el proceso.
- ▶ Montaje de procesos de renegociación mediante múltiples rondas para listados acotados de ítems y/o proveedores.
- ▶ Montaje de procesos de recepción de ofertas Alternativas (Multi-Incoterm y/o Multi-Moneda).
- ▶ Recepción de ofertas comerciales bajo la modalidad de “Conformación dinámica de oferta”.
- ▶ Múltiples reportes e indicadores de uso y gestión.
- ▶ Configuración de listas de precio acordadas a partir de las ofertas recibidas. Esta modalidad es muy utilizada para compras MRO de insumos como papelería, ferretería y en general en procesos de abastecimiento frecuente ajustados a acuerdos marco establecidos con proveedores.

La funcionalidad de creación de listas de precios acordadas, se mejora mediante la integración con el módulo Contratos, donde se define el contrato marco que cobija las listas de precios y las órdenes asociadas.

INTEGRANDO LOS MÓDULOS PACC, REQ y CONTRATOS, obtenga el indicador de 3 vías (3 way match) Presupuesto vs Adjudicado vs Ejecutado



www.bisourcing.com

bi sourcing Versión 6.2

2016

Para soporte comuníquese en Bogotá al:

☎ 571 - 8055146